

Методика за оценка на офертите.

Критерий за оценка на офертата:

МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА

Оценяването и класирането на офертите за всички обособени позиции се извършва по критерия „Икономически най-изгодна оферта”.

Класирането на допуснатите до оценка оферти се извършва на база получената от всяка оферта „Комплексна оценка КО“. Максималния брой точки, които участникът може да получи е 100 точки.

„Комплексна оценка КО ” се определя на база следните показатели:

Показател – П (наименование)	Максимално възможен бр. точки
1. Техническа оценка – Т	60
2 Финансовата оценка- Фп	40

1. Комплексна оценка КО – максимален брой: 100 точки

Комплексна оценка КО е сбор на стойностите на техническата оценка и финансовата оценка:

$КО = Т + Фп$, където

КО – комплексна оценка на n-тата оферта,

Т – техническата оценка на n-тата оферта,

Фп – финансовата оценка на n-тата оферта.

Преди да пристъпи към оценяване на показателите от техническите оферти на участниците, комисията проверява дали същите са подготвени и представени в съответствие с изискванията на документацията за участие в процедурата и техническите спецификации. Комисията предлага за отстраняване от процедурата участник, който е представил оферта, която не отговаря на предварително обявените условия на възложителя.

2. Техническа оценка Т – максимален брой: 60 точки

Оценката на техническите оферти се извършва от членовете на комисията в съответствие с настоящата методика за оценка, на база представените от участника в плик/ове №2 „Предложение за изпълнение на поръчката” документи, свързани с изпълнението на поръчката.

Техническата оценка (Т) на всяко едно от предложенията се изчислява по следната формула:

$$T = \frac{T_N}{T_{Nmax}} \times 60$$

T_N – сбор от оценките, които техническото предложение на участника е получило по показатели А1 и А2, определени по долната таблица.

T_{Nmax} – стойността от сбора на оценките по показатели А1 и А2 на техническото предложение, получило най – висока оценка измежду всички допуснати до оценяване оферти.

T – резултатната техническа оценка на оценяваната оферта.

ПОДПОКАЗАТЕЛ	Степен на съответствие	Брой точки
А1. КОНЦЕПЦИЯ ЗА ИЗГОТВЯНЕ НА ПРОЕКТНА ДОКУМЕНТАЦИЯ		Макс. брой точки 3
<ul style="list-style-type: none"> „детайлно“ - описанието, което освен, че съдържа отделни етапи, видове работи и дейности не се ограничава единствено до тяхното просто изброяване, а са добавени допълнителни поясняващи текстове, свързани с обясняване на последователността, технологията или други факти, имащи отношение към повишаване качеството на изпълнение на поръчката и надграждане над предвидените технически спецификации и изисквания; 	<p>Представената от участника концепция за изпълнение на проектната документация е реалистична и обоснована, графикът за изпълнение и последователността на дейностите са описани детайлно и спазването им гарантира качествено и срочно изпълнение на поръчката.</p> <p>Участникът демонстрира добро познаване на конкретния обект на и подхода към процеса на проектиране е съобразен с действащата нормативна уредба, особеностите на конкретния/ите обект/и и заданието за проектиране на Възложителя.</p>	1 точка
	<p>Представената от участника концепция за изпълнение на проектната документация е реалистична и обоснована и гарантира доброто и икономически целесъобразно проектно решение, графикът за изпълнение и последователността на дейностите са описани детайлно и спазването им гарантира качествено и срочно изпълнение на поръчката. Участникът е показал специфични особености на обекта/ите.</p> <p>Участникът демонстрира много добро познаване на конкретния обект на поръчката и подхода към процеса на проектиране е напълно съобразен с действащата нормативна уредба, особеностите на конкретния обект и заданието за проектиране на Възложителя.</p>	2 точки
	<p>Представената от участника концепция за изпълнение на проектната документация е реалистична и обоснована и гарантира качествено и икономически целесъобразно проектно решение. Графикът за изпълнение и последователността на дейностите са описани</p>	3 точки

	<p>детайлно и спазването им гарантира качествено и срочно изпълнение на поръчката. Участникът е показал специфични особености на обекта и надгражда техническото задание за проектиране с конкретни предложения и допълнителни дейности, които ще извърши в процеса на проектиране.</p> <p>Участникът демонстрира много добро познаване на конкретния обект на поръчката и подхода към процеса на проектиране е напълно съобразен с действащата нормативна уредба, особеностите на конкретния обект и заданието за проектиране на Възложителя.</p>	
A2.УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКА.		Макс. брой точки 3
<p><i>Разглеждат се предложенията на участниците за управление на следните дефинирани от възложителя рискове, които могат да възникнат при изпълнението на договора:</i></p> <p><i>Риск 1 –Липса на информация или недостатъчна и непълна информация необходима за изготвяне на проектите;</i></p> <p><i>Риск 2 - противоречиви, некоректни изходни данни;</i></p> <p><i>Риск 3- забавя в процедурата по одобряване и съгласуване на проектите и издаване на разрешение за строеж вследствие на непълноти и грешки в проектната документация.</i></p> <p><i>Риск 4 –изготвяне на неточни и непълни количествени сметки</i></p> <p><i>Риск 5 –възникване на допълнителни и/или непредвидени разходи свързани с изпълнение на договора.</i></p>		
<p>Фактори, влияещи на оценката:</p> <p>-Разгледани аспекти и сфери на влияние на описаните рискове;</p> <p>- Мерки за въздействие върху изпълнението на договора при възникването на риска;</p> <p>- Мерки за недопускане/ предотвратяване на риска;</p>	<p>В техническото предложение е обърнато задълбочено внимание на всеки един от рисковете, и е в сила всяко едно от следните обстоятелства:</p> <p>- Предлага се ефикасни контролни дейности, като всеки един риск е съпроводен с предложени от Участника конкретни мерки за недопускане настъпването на риска</p> <p>- Участникът е отчетел всички възможни аспекти на проявление и области и сфери на влияние на описаните рискове и е оценил и предвидил степента на въздействието им върху изпълнението на всяка от дейностите по</p>	3 точки.

<p>- Мерки за преодоляване на последиците при настъпване на риска.</p> <ul style="list-style-type: none"> • „формално“ – позоваване на общоизвестни методи, термини и технологични процеси и други, без същите да са описани изчерпателно като поредица от действия, водещи до целения резултат. 	<p>договора, като е предложил ефикасни и адекватни мерки;</p> <p>- Предложени са конкретни похвати, посредством които настъпването на риска да не окаже негативното влияние върху изпълнението на дейностите, предмет на договора.</p>	
	<p>В техническата оферта е обърнато внимание на всеки един от рисковете, но е в сила поне едно от следното:</p> <p>- Направено е формално описание, като са идентифицирани основните проявления, аспекти и сфери, където може да окаже влияние съответния риск, но степента на влияние на риска, респ. мерките за преодоляване/предотвратяване са формално и недостатъчно конкретно описани и оценени.</p> <p>- Предлаганите мерки, организация и предвидени ресурси от участника не гарантират изцяло недопускане и/или ефективно предотвратяване и преодоляване на риска, респ. последиците от настъпването му</p>	2 точки.
	<p>В техническата оферта е в сила поне едно от следните обстоятелства:</p> <p>- Липсва описание на мерки за предотвратяване/преодоляване/управление на един или няколко от посочените рискове, като участникът единствено декларира готовност на свой риск да приеме последиците при възникването на описаните рискове, но не предлага адекватни мерки за управлението им;</p> <p>- Предложени са мерки за управление на посочените рискове, но те реално не са от естество, позволяващо предотвратяването и/или преодоляването им.</p>	1 точка.

3. Финансова оценка Фп – максимален брой: 40 точки

Финансовите предложения се проверяват, за да се установи, че са подготвени и представени в съответствие с изискванията на документацията за участие в процедурата. При различия между сумите, изразени с цифри и думи, за вярно се приема словесното изражение на сумата.

Оценка на финансовото предложение.

Ф_n – финансова оценка на предлаганата от участника цена за изпълнение на поръчката, която за всеки участник се изчислява по формулата:

$$\mathbf{Фn = Цmin / Цn \times 40}, \text{ където:}$$

Ц_{min}– най-ниската предложена цена за изпълнение на всички дейности, включени в съответната обособена позиция измежду допуснатите до оценка оферти за съответната обособена позиция без ДДС.

Ц_n–предложената цена за изпълнение на всички дейности, включени в съответната обособена позиция в оценяваната оферта без ДДС.

Ф_n се изчислява до втория знак след десетичната запетая.

4. Крайно класиране на Участниците

Крайното класиране на участниците се извършва по броя на точките получени за всеки участник. На първо място се класира участникът получил най-висока обща оценка.

!!! В случай че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена. При условие че и цените са еднакви се сравняват оценките по показателя с най-висока относителна тежест и се избира офертата с по-благоприятна стойност по този показател. В случай, че офертата не може да се определи по този ред, Комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти.