

МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

в процедура за възлагане на обществена поръчка чрез публична покана по реда на глава Осма”а” от ЗОП с предмет: „Изготвяне на анализ на съществуващото състояние и основни направления за развитие на сектора в който оперира общинско предприятие „Тролейбусни превози” ЕООД”

1. Критерий за възлагане

Оценката и класирането на подадените от участниците оферти се извършва въз основа на критерия **„икономически най-изгодна оферта”**.

Настоящата методика за определяне на комплексната оценка на офертите съдържа точни указания за определяне на всеки показател и на комплексната оценка на офертата, включително за относителната тежест, която възложителят дава на всеки от показателите за определяне на икономически най-изгодната оферта.

2. Ред за извършване на оценката

На комплексна оценка за определяне на икономически най-изгодната оферта подлежат офертите на участници, които не са отстранени от участие в процедурата и които отговарят на предварително обявените условия за допустимост. Участниците, чиито технически и ценови предложения не отговарят на изискванията, посочени в техническата спецификация, ще бъдат отстранени от по-нататъшна оценка, поради несъответствие с условията, поставени от възложителя.

Длъжностните лица, определени за разглеждане на офертите, правят преглед и оценка на представените от допуснатите участници предложения за изпълнение на поръчката (Техническо предложение), след което прави оценка на ценовите предложения за изпълнение на поръчката. Длъжностните лица прилагат настоящата методика по отношение на всички, допуснати до оценка оферти, без същата да бъде променяна.

3. Определяне на комплексната оценка

Комплексната оценка (КО) на офертите се формира като сбор от оценките на следните показатели и тяхната относителна тежест в КО:

- 3.1. Оценка на техническото предложение (**Техническа оценка – ТО**) с относителна тежест в КО от 70% и максимален възможен брой точки 70.
- 3.2. Оценка на ценовото предложение (**Финансова оценка – ФО**) с относителна тежест в КО от 30% и максимален възможен брой точки 30.

Максималният брой точки, който една оферта може да получи, като сбор от ТО и ФО е 100.

На тази база **формулата**, по която се изчислява комплексната оценка е:

$КО = ТО + ФО$, където максималният брой точки е 100.

4. Показатели за оценка на офертите

4.1. Оценка на техническото предложение

При оценката на техническото предложение за изпълнение на поръчката се преценява

за разбирането на участника за предмета на поръчката, как участникът предвижда да изпълни качествено и резултатно поръчката и доколко адекватно преценява и предлага мерки за управление на рисковете, които биха оказали влияние върху за нейното осъществяване и постигането на очакваните резултати.

Оценката се извършва въз основа на експертните знания и опит на длъжностните лица определени от Възложителя за разглеждане на офертите.

Точките по трите под-показатели се присъждат при отчитане на параметрите и спазване на насоките на принципа на скала, представени в следната таблица:

Под-показатели и параметри за точкуване	Макс. бр. точки
Техническо предложение за изпълнение на поръчката	70 т.
Под-показател 1 (ПП 1): Разбиране на участника за предмета на поръчката	20 т.
Участникът показва: <ul style="list-style-type: none"> задълбочено познаване на предмета и целите на поръчката, както и спецификите на обществения градски транспорт на Община Стара Загора; 	20 т.
Участникът показва: <ul style="list-style-type: none"> общо познаване на предмета и целите на поръчката, както и спецификите на обществения градски транспорт на Община Стара Загора; 	12 т.
Участникът показва: <ul style="list-style-type: none"> ограничено познаване на предмета и целите на поръчката, както и спецификите на обществения градски транспорт на Община Стара Загора; 	5 т.
Под-показател 2 (ПП 2): Предложение на участника за качествено и резултатно изпълнение на поръчката	30 т.
Участникът показва: <ul style="list-style-type: none"> логичен, подробен и балансиран подход и график за изпълнение на поръчката с оглед качествено и навременно изпълнение на поръчката, като разпределението на дейностите във времето съответства на тяхната специфика; 	30 т.
Участникът показва: <ul style="list-style-type: none"> подход и график за изпълнение на поръчката, които са логични, но не са достатъчно подробни и/или балансирани, като разпределението на дейностите във времето не съответства на тяхната специфика и не осигурява напълно качествено и навременно изпълнение на поръчката; 	15 т.
Участникът показва: <ul style="list-style-type: none"> подходът и графикът за изпълнение на поръчката са непълни и/или нереалистични по отношение на разпределението на дейностите във времето спрямо тяхната специфика и не се осигурява качествено и навременно изпълнение на поръчката 	5 т.
Под-показател 3 (ПП 3): Оценка и мерки за управление на рисковете	20 т.
<ul style="list-style-type: none"> Участникът е предложил приложими и конкретни рискове, които биха оказали влияние върху качествено и навременно изпълнение на поръчката. Участникът е разработил мерки, които предотвратяват и/или намаляват негативните последици 	20 т.

от възникването на идентифицираните рискове. Степента на критичност е определена за всеки един от идентифицираните рискове, като са защитени интересите на възложителя..	
<ul style="list-style-type: none"> Участникът е предложил рискове, които биха оказали влияние върху качествено и навременно изпълнение на поръчката, които не са достатъчно приложими и/или конкретни. Участникът е разработил мерки, които частично предотвратяват и/или намаляват негативните последици от възникването на идентифицираните рискове. Степента на критичност е определена за всеки един от идентифицираните рискове, като са защитени интересите на възложителя. 	12 т.
<ul style="list-style-type: none"> Участникът е предложил рискове, които биха оказали влияние върху качествено и навременно изпълнение на поръчката, които не са приложими и/или конкретни. Участникът е разработил мерки, които не предотвратяват и/или не намаляват негативните последици от възникването на рисковете. 	5 т.

Изчисляването на оценката на техническото предложение ТО на всеки от допуснатите до техническа оценка участници се осъществява по формулата:

$$\text{ТО на участника „X”} = \text{ПП 1} + \text{ПП 2} + \text{ПП 3};$$

като максималната стойност на ТО_x е 70 точки, а ПП 1, 2 и 3 са получените точки, съгласно горепосочената таблица.

4.2. Оценка на ценовото предложение

Оценката на ценовото предложение (ФО) се изчислява по формулата:

$$\text{ФО на участника „X”} = \frac{\text{минималната предложена цена без включено ДДС}}{\text{цената, предложена от оценявания участник „X” без включено ДДС}} * 30$$

За нуждите на тази методика всички дробни числа, които могат да се получат при прилагане на съответната формула, се закръгляват до втория знак след десетичната запетая.

5. Класиране

Класирането на офертите се извършва по низходящ ред на получената комплексна оценка (КО), като на първо място се класира офертата с най-висока комплексна оценка.

6. Определяне на изпълнител в случай на получаване на еднакви оценки

В случай, че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази от двете оферти, в която се предлага най-ниската цена.

При условие че и цените са еднакви се прилага разпоредбата на чл. 71, ал. 4 от ЗОП.

Длъжностните лица провеждат публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти, в случай че не може да се определи изпълнител по

реда на чл. 71, ал. 4 от ЗОП.

Резултатите от жребия се оформят в протокол, подписан от длъжностните лица за разглеждане и оценяване на постъпилите оферти и от представителите на поканените участници.